

# Bilkoncern gør klar til flere elbiler og opsætter 124 ladestandere fra OK

**Næsten hver femte nye bil, der sælges i Danmark, er en elbil. Dertil kommer plug-in hybrid-biler, der kører delvist på el. Andelen af elektriske biler bliver kun større, og det stiller nye krav til opladningsmulighederne – også ved landets bilforhandlere. I samarbejde med energiselskabet OK opsætter en af Danmarks største bilkoncerner, Nielsen Car Group, derfor 124 ladestandere ekstra ved deres bilhuse.**

Andelen af elektriske biler på de danske landeveje stiger, og overalt opstilles der flere og flere ladestandere til elbilerne. Det er dog ikke kun ved rastepladser og supermarkeder, at der er behov for flere ladestandere. Også ved landets bilforhandlere betyder de mange elbiler, at der er rift om ladestanderne. Derfor opsætter Nielsen Car Group i samarbejde med OK 124 ekstra ladestandere ved bilkoncernens 10 Bjarne Nielsen-bilhuse samt Bilernes Hus i Silkeborg. Der er i forvejen 45 ladestandere, og dermed når det samlede antal op på 169.

- Udviklingen går hurtigt i øjeblikket, og vi ser ind i en fremtid, hvor der er et øget behov for opladning. Vi lader lige nu kundernes nye biler, som skal have ekstra strøm, inden de leveres. Vi har selv udlejningsbiler og demobiler, der skal oplades. Og så oplever vi også en efterspørgsel fra kunderne om at få ladet bilen, når den er på værksted. Behovet for ladestandere bliver bare større og større, siger Ib Skov, der er Business Manager i Nielsen Car Group og har været med til at starte projektet op.

## **Bliver nemmere for kunder og medarbejdere**

Inden de nye ladestandere var sat op, betød de mange elbiler, at der hele dagen igennem skulle byttes meget ud ved de få ladestandere, der var ved hvert bilhus, for at sikre, at elbilerne var klar til prøveture eller til aflevering til kunderne. Det slutter forhåbentligt nu.

- Det stiller nogle andre krav, at der er så mange elbiler igennem vores bilhuse hver dag. Selvom det ikke tager lang tid at lade dem op, så tager det bare længere tid end at tanke brændstof. Det bliver godt, at vi endelig kan imødekomme de behov, som både vores medarbejdere og vores kunder har for at lade op, siger Hans Christensen, der er Business Developer i Nielsen Car Group og projektansvarlig.

Ved Bilernes Hus i Silkeborg bliver 10 af ladestanderne desuden offentlig tilgængelig med OK's app.

## **OK leverer specialdesignede løsninger**

For Nielsen Car Group har det været vigtigt at vælge en samarbejdspartner, der kunne tilbyde den mest fleksible løsning. For eksempel var det et stort ønske at få hurtigludere med så mange udtag som muligt for at undgå, at medarbejderne skal bruge unødigt tid på at flytte biler, der skal lades op. Derudover har det været en udfordring at få monteret ladestandere på taget af Bilernes Hus.

- OK har fået speciallavet beslag til de ladestandere, der skulle stå på taget, og det er et godt eksempel på, hvordan de har lyttet til vores behov. På alle områder har de leveret en optimal løsning, og vi har oplevet OK som en seriøs partner, hvor vi har haft en god dialog, siger Hans Christensen.

I OK er der også stor tilfredshed med samarbejdet, fortæller distriktschef Kenny Bremerstent. Energiselskabet har i høj grad fokus på e-mobilitet, og aftalen med Nielsen Car Group giver rigtig god mening.

- Det har været en spændende opgave. Som en af landets største bilforhandlere har Nielsen Car Group søgt en optimal løsning for deres kunder. Det hænger godt sammen med OK's værdier, og vi synes, aftalen er landet et rigtig godt sted. Nielsen Car Group har også været lydhør over for vores forslag til en fremtidssikret løsning, så det har været en fornøjelse at være en del af, siger Kenny Bremerstent.

### **Kunderne får glæde af samarbejdet**

Samarbejdet med OK strækker sig også udover de opstillede ladestandere. Både privat- og erhvervs-kunder kan fremover få et tilbud på en OK-ladestander, når de køber eller leaser en elbil hos Bjarne Nielsen, Bilernes Hus, Motorpoint og LEASING DK, der alle er en del af Nielsen Car Group.

- Jo mere vi snakkede sammen, jo mere fandt vi ud af, at OK's ladeløsninger også var ideelle til vores privat- og erhvervs-kunder. Særligt for vores erhvervs-kunder er det en ret simpel løsning, som gør, at firmabilsbrugeren ikke mærker de store udsving i refusion, og det er vigtigt for os, at det er så simpelt som muligt for vores kunder at anvende de ladeløsninger, vi formidler, siger Ib Skov.

OK's distriktschef Kenny Bremerstent er glad for, at aftalen tilgodeser både privat- og erhvervs-kunder.

- Vores ladekoncept til firmabiler passer godt til Nielsen Car Groups kunder, der ønsker at oplade firmabilen fra deres privatbolig. Derudover er vores løsning med OK Ladepakke en god måde at komme billigt og trygt i gang som privat elbilsejer, siger han.

### **Fakta:**

Der opstilles følgende:

- 112 AC-ladestandere/-udtag, som oplader med 11 eller 22 kW
- 12 DC-hurtigladdere, som oplader med op til 75 kW

### **For yderligere kommentarer:**

Hans Christensen, Business Developer, Nielsen Car Group, mob. 3032 9080

Ib Skov, Business Manager, Nielsen Car Group, mob. 3078 3013

Kenny Bremerstent, distriktschef, OK, mob. 6187 2148

***NIELSEN CAR GROUP** er moderselskab og fælles administration for bilvirksomhederne Bjarne Nielsen A/S, Bilernes Hus A/S og LEASING DK A/S. Virksomheden blev grundlagt i 1988 og er med mere end 500 medarbejdere og 11 afdelinger – syv i Jylland og fire på Sjælland – et af landets største bilhuse. Ud fra kerneværdierne respekt, kvalitet og engagement arbejder den familieejede virksomhed for at yde markedets bedste kundeservice. [www.bn.dk](http://www.bn.dk), [www.bilerneshus.dk](http://www.bilerneshus.dk) 30783013*